

AMIPS – CARRIERES n° 559- mars 2011

AVANT VENTES D ETUDES CLINIQUES

Réf. : CAV/CSD /FLT

H/F

Filiale :

Cegedim Strategic Data (CSD) est un partenaire privilégié des 50 premiers laboratoires pharmaceutiques mondiaux. CSD compte plus de 600 collaborateurs et opère dans 80 pays.

Avec ses entités dédiées aux Etudes Longitudinales Patients, aux Etudes Promotionnelles et aux Etudes Marketing Ad' Hoc, CSD s'impose comme un leader dans le domaine des Etudes de Marché liées à la santé. CSD s'est enrichi en 2007 d'un nouveau département « Medical Research », spécialisé dans les études cliniques, économie de santé, observationnelles, épidémiologiques ... au niveau national et international.

La cible au sein des industries de produits de santé étant principalement les départements R et D, Marketing, Remboursement et Prix, Accès au marché. Dans le cadre du développement commercial de l'offre de ce département, nous recrutons un consultant avant vente (responsable de la rédaction de propositions afin de soutenir les « commerciaux » et d'être force de proposition lors de la rédaction des propositions, en provenance de toutes les filiales. Le consultant rejoindra l'équipe de « Business development » de « Medical Research- Head Quarter » et rapportera au responsable du BD international.

Poste :

Dans le cadre du développement commercial de l'offre de ce département, nous recrutons un consultant responsable de la rédaction de propositions afin de soutenir les « commerciaux » et d'être force de proposition lors de la rédaction des propositions, en provenance de toutes les filiales. Le consultant rejoindra l'équipe de « Business development » de « Medical Research- Head Quarter » et rapportera au responsable du BD international.

Vos missions :

- Rédiger les réponses à appel d'offre en France et dans les filiales étrangères
- Coordonner les équipes impliquées dans les réponses à appel d'offre
- Former et aider les filiales pour la rédaction de propositions à l'international
- Mettre en place et développer les process qualité
- Veiller à la bonne exécution du process de réalisation et soumission des propositions

Profil :

De formation scientifique Bac + 5 avec obligatoirement une expérience terrain en épidémiologie / pharmaco-épidémiologie / économie de la santé et / ou recherche clinique, vous avez au moins 3 ans d'expérience en vente ou support ventes, ou opérationnel en industrie pharmaceutique ou CRO.

Votre excellent niveau d'anglais professionnel écrit et parlé est indispensable pour comprendre les cahiers des charges, rédiger des propositions, réaliser des présentations et négocier avec nos clients. Vos qualités relationnelles et rédactionnelles ainsi que votre expression orale élaborée auxquelles s'ajoutent de réelles compétences commerciales seront de précieux atouts pour ce poste.

Poste en CDI basé à Boulogne-Billancourt (92).

STRATEGIC DATA est une Business Unit du Groupe CEGEDIM

Présents dans plus de 80 pays, le Groupe CEGEDIM et ses 8200 collaborateurs sont aujourd'hui leader mondial des services et technologies liés à l'information médicale. Pour nous rejoindre, consultez nos offres et postulez en ligne sur le site : <http://www.cegedim.fr/>